



## SOG STATT DRUCK

Du kennst die Situation, dass Du während des Verkaufsgesprächs bemerkst, dass der Kunde Dir durch die Finger gleitet, weil Du vielleicht nicht die passenden Argumente gebracht oder die unbedingte Kauflust erzeugt hast?

Du fragst Dich vielleicht, wieso bestimmte Menschen ihre Mitmenschen einfach viel leichter beeinflussen können? Du willst die Geheimnisse der Eliteverkäufer erfahren? Dann tauche in die Kunst der Beeinflussung ein! In diesem Training werden die nls® Trainingsinhalte zum einen vertieft, zum anderen werden neue und weiterführende Strategien vermittelt.

Die Voraussetzung zum Besuch dieses Trainings ist das anerkannte Zertifikat „Certified Neuro Linguistic Seller“.

Ziel ist es, Dein Verhalten durch Videounterstützung, Rollenspiele und metaphorisches Lernen so zu verändern, dass Du die Fähigkeiten eines Eliteverkäufers erlangst.

Du wirst Deinen schriftlichen Leitfaden verfeinern und um die neuen Strategien erweitern.

Du wirst beginnen, situativer gegenüber Deinem Gesprächspartner zu agieren und die Gefühle in den verschiedenen Verkaufsphasen zu steuern, um eine starke Kauflust zu erzeugen.

Das Seminar endet mit dem Erhalt des Trainingszertifikats "Professional Neuro Linguistic Seller".

## MARC GALAL

Marc Galal ist **einer der besten Verkaufstrainer Europas** und **Experte für Verkaufspsychologie und Verkaufslinguistik**. Er ist lizenziertes Trainer der **Society of NLP (USA)** und hatte das Privileg, von NLP-Altmeister Richard Bandler persönlich ausgebildet worden zu sein. Er wurde ausgezeichnet als **Top Speaker, FOCUS Top Coach, Trainer des Jahres** und ist unter den **Top 100 der Erfolgstrainer**. Die Marc Galal GmbH ist zudem **ISO-zertifiziert**.

Durch seine **umfangreiche Ausbildung** (NLP-Trainer, Aus- und Weiterbildungen in den Bereichen Kommunikation, Verkauf, Hypnose und Rhetorik) konnte er die **nls®-Strategie** entwickeln, die **große Erfolge in allen Bereichen des Lebens** ermöglicht.

Bereits **1,9 Millionen Zuhörer, Leser und Fans** kennen die Erfolgsstrategie und es werden täglich mehr. Zahlreiche Unternehmen wie Toyota, Nike, Bang & Olufsen und Renault setzen bereits seit Jahren auf nls®.

In seinen Seminaren löst Marc Galal hemmende Glaubenssätze und ermöglicht den Teilnehmern den Neustart in das Leben ihrer Träume.



## SEMINARINHALTE

- Du trainierst Deine **Einstellung positiv** zu programmieren.
- Du lernst, Dich **selbstsicher** und **selbstbewusst** zu verkaufen.
- Du erfährst die **Insider-Strategien der Verkaufspsychologie**.
- Du lernst die **Geheimnisse der Kaufpsychologie** kennen, um die **Kauflust** zu erhöhen.
- Du wirst überrascht sein, was die **Gehirnforscher** über den **Beziehungsaufbau** entdeckt haben.
- Du übst, wie Du auch bei pessimistischen und problematischen Personen **Neugierde erzeugt**.
- Du lernst **flexibel** und **geschickt systematische Fragen** zu stellen.
- Du vertiefst die **spezifischen Sprachmodelle**, um unausgesprochene Botschaften zu erkennen.
- Du erkennst die **tiefsten Denkstrukturen** Deiner Kunden und lernst, wie Du adäquat darauf reagierst.
- Du übst die Basics, um mit **Metaphern** und **Geschichten** Deine Kunden zu **verführen**.
- Du studierst die **Satzkonstellationen der kraftvollen Verkaufshypnose**.
- Du erlebst, wie Du **Einwände entkräftest**, bevor Dein Kunde sie formuliert.
- Du lernst zwischen **Vorwand** und **Einwand** zu **unterscheiden**.
- Du trainierst, **schlagfertig** zu **argumentieren** und die **passenden Antworten** zu finden.
- Du wirst darin geschult, **per Knopfdruck** die **Emotionen** Deiner Kunden zu **verändern**.
- Du wirst feststellen, welche **effektiven Abschlusstechniken** es noch gibt.

